



Key Account Manager (m/w/d)

Setze deine Fähigkeiten ein, um vielseitige und spannende Projekte in einem Mobile Mapping-Unternehmen zu verwirklichen. Unterstütze uns dabei unsere Produkte kontinuierlich zu optimieren, bringe deine Ideen ein und setze sie eigenständig in einem internationalen Kontext um.

Aufgaben

- Betreuung von strategischen Kunden (Key Accounts)
- Betreuung von strategischen Projekten
- Beratung und Betreuung von Kundenanfragen
- Koordination und Kommunikation mit internen/ externen Projektpartnern und Dienstleistern
- Erstellung von Angeboten in Zusammenarbeit mit internen Projektpartnern
- Auswertung von durchgeführten Projekten und Weiterentwicklung von strategischen Kennzahlen
- Strategische Weiterentwicklung des Produktportfolios
- Unterstützung bei der kontinuierlichen Prozessentwicklung

Erfahrung und Kompetenzen

- Betriebswirtschaftlicher und/oder technischer Hintergrund
- Mehrjährige Erfahrung in der technischen Projektbearbeitung und Betreuung von Key Accounts
- Mehrjährige Branchenerfahrung und Netzwerk in der Wohnungswirtschaft/ Bauindustrie/Architektur&Planung
- Eine ausgeprägte Kundenorientierung und Kommunikationsstärke
- Selbständigkeit, Teamfähigkeit und Belastbarkeit
- Die Fähigkeit, auch in stressigen Situationen lösungsorientiert und präzise zu arbeiten
- Sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift



Das bieten wir

- Disziplin übergreifendes Arbeiten in einem internationalen Team
- Flexible Arbeitszeiten
- Homeoffice nach Absprache
- Weiterentwicklungs- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Kommunikation und Austausch auf Augenhöhe
- Festanstellung in Vollzeit
- 30 Urlaubstage
- Ein Büro in zentraler Lage mitten in der sonnigsten Stadt Deutschlands

Jetzt bewerben!

Anna Feierling
jobs@dotscene.com
+49 761 216336-0